

# Nye vognmænd får iværksætterhjælp

**TRANSPORT:** DSV Transport A/S er afhængig af at danske vognmænd er klar til at køre. Men det er relativt svært at blive selvstændig vognmand - derfor giver DSV Transport A/S nu en hjælpende hånd til unge, der vil være vognmænd.



Forretningsmodellen hos DSV Transport A/S baserer sig på at firmaet hyrer vognmænd til at køre for sig. Derfor har administrerende direktør Lars Saltoft Kristoffersen stor interesse i at hjælpe nye vognmænd godt på vej.

Af Cecilie Hånsch

Der skal køres med både jord, grus, asfalt, foder, sukkerroer. Om sommeren især er der travlt, når der er både varmt, tørt og lyst nok til at bygge alt fra jernbaner til parkeringskældre.

- For et par år siden var vi faktisk bekymrede for om der ville blive en overophedning indenfor transport- og byggeområdet, når nu både Ringsted-København-banen, supersygehus og nærtro-byggeri på én gang.

- Men så blev Femern-byg-

geriet udskudt, så bortset fra at vi havde lynende travlt i sommer, så går det fint, forklarer Lars Saltoft Kristoffersen.

Han er administrerende direktør i DSV Transport A/S, der har hovedkontor i Øm lige uden for Roskilde og dertil afdelinger i Århus og Middelfart.

- Men vi har en stor udfordring i transportbranchen

Marinus Nielsen havde ikke meget sikkerhed at stille overfor banken, da han gerne ville være selvstændig vognmand. Men en skriftlig hensigtserklæring fra banken, lidt forhandlingshjælp hos lastbil-forhandleren og et dieselkort gennem DSV Transport gjorde drømmen mulig.

generelt, og det er vognmændenes alder. Den er i nærheden af 56 i gennemsnit, og det er jo ikke langtidsholdbart, konstaterer Lars Saltoft Kristoffersen.

Derfor er DSV Transport A/S gået i gang med at give iværksætterhjælp til unge, der gerne vil »have foden under eget rat«.

- Vores forretningsmodel er baseret på, at vi hyrer vognmænd til at køre for os. Vi har jo kun 23 egne biler med DSV Transport ansatte chauffører, forklarer Lars Saltoft Kristoffersen.

- Vi gør brug af cirka 250 vognmænd i løbet af et år, hvor de 200 kører næsten fast for os, og de resterende 50 kører et par enkelte opgaver. Nogle kører kun for os,



andre kører for flere andre, tilføjer han.

## Sikkerhed i banken

Men sådan en lille lastbil med et godt, stort tiplad koster let i omegnen af en million kroner, og er svært at få fingre i uden at kunne stille sikkerhed med andet end selve lastbilen.

Den udfordring mødte 25-årige Marinus Nielsen. Selvom han har solgt sin personbil og sin lejlighed, så havde han stadig ikke penge nok til at købe en lastbil. Før altså DSV Transport hjalp ham.

- Jeg har fået meget stor hjælp fra DSV Transport A/S. Firmaet hjalp mig med at få et bedre tilbud på både trækkeren og traileren og fik forhandlet prisen ned - og jeg har også dieselkort gennem DSV Transport, så jeg slap for at lægge 75.000 kroner i depositum der, fortæller Marinus Nielsen.

Han har selv lagt 150.000 kroner, resten af finansieringen er hentet hos Jyske Finans og banken.

» Vores forretningsmodel er baseret på, at vi hyrer vognmænd til at køre for os.

Lars Saltoft Kristoffersen, administrerende direktør, DSV Transport A/S

- Vi kan ikke stille en garanti om et bestemt antal ture, men vi kan give en skriftlig hensigtserklæring om, at vi vil hyre ham til opgaver. Det hjalp i banken, fortæller Lars Saltoft Kristoffersen.

## Ros fra branchen

Opgaverne hos DSV Transport A/S er udelukkende kørsel inden for landets

grænser, og derfor hyrer DSV Transport kun vognmænd med biler på danske plader. Netop derfor er generations-spørgsmålet vigtigt for virksomheden.

- Alternativet - hvis der ikke sker et generations-skifte blandt de danske vognmænd - er jo, at vi selv skal købe biler og etablere et vognmandsfirma, og det har vi absolut ingen intentioner om, konstaterer Lars Saltoft Kristoffersen.

DSV Transports initiativ med hjælp til købsforhandlinger med lastbilforhandlere og banker rulles ud over hele landet i løbet af foråret 2017. Og det får ros med på vejen fra ATL, Transportens Arbejdsgivere under Dansk Industri:

- Vi har i høj grad brug for nye, unge vognmænd, og derfor fortjener det ros, når virksomheder som DSV Transport hjælper nye, unge vognmænd på vej og dermed bidrager til at løse et af de helt store problemer i branchen, siger branchedirektør Lars William Wesch.

**Webasto**  
Feel the Drive

Sæt dig ind, føl dig godt tilpas, kør.  
Bilen er varm og køreklar.

**ELEKTRO CENTER**  
Odinsvej 26, 4100 Ringsted  
Telefon 5767 6065  
[www.elektrocenter.dk](http://www.elektrocenter.dk)

Priser fra kr. 10.595.-

Som Webasto Center er vi certificeret i installation, service & rådgivning for Webasto produkter og deltager løbende i kurser og teknisk træning hos Webasto.

Vi udfører alle former for service og garantiarbejde på Webasto produkter.

Køber du en Webasto bilvarmer, får du også en Webasto fagmand med oven i købet.

Webasto ønsker dig en behagelig og sikker køretur!



## GLARMESTEREN

- Alt i glas - termoruder og butiksruder leveres og isættes fra dag til dag
- Forsikrings-skader
- Indramninger

**RS-GLAS & LARNS EFTF.**

Tigervej 5 · 4600 Køge · 56 65 33 42 · [inga@renesindt.dk](mailto:inga@renesindt.dk)

DØGNVAGT 70 20 15 20